



**Вебинар-презентация
Компании JUST SKILLS**

JUST SKILLS

**ОБУЧЕНИЕ ВЭД
И ТАМОЖЕННОМУ
ДЕЛУ**



Валентина Ионичева

«О включении лицензионных платежей в таможенную стоимость товаров»

31 мая 2021

Седьмой Международный бизнес-форум «Неделя Ритейла»

Экспертная сессия: «Импортируем бренд: сложные вопросы таможенного оформления»

Компания JUST SKILLS • www.just-skills.ru



По данным Счетной палаты:

Невключение лицензионных платежей в таможенную стоимость привело к занижению таможенных пошлин и налогов на 98,5 млрд рублей (расчетно).

За период с 2018 года по сентябрь 2020 года признаки занижения таможенных пошлин и налогов установлены у 1062 участников внешнеэкономической деятельности, которые не включили лицензионные платежи в структуру таможенной стоимости товаров.

Итог: ФТС России рекомендовано провести сверки данных по зарегистрированным лицензионным договорам, договорам франшизы и концессии и по их результатам организовать проверочные мероприятия касательно полноты уплаты пошлин и налогов.

Выводы Счетной палаты:

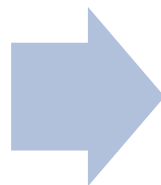
Недостаточная информированность участников ВЭД об условиях включения лицензионных платежей в таможенную стоимость;

Наличие пробелов в законодательстве, регулирующем таможенное оформление товаров, ввозимых на территорию Евразийского экономического союза.

заявлению сведений, относящихся к интеллектуальной собственности. По мнению контрольного ведомства, это создает предпосылки к возникновению потерь

Не налажено межведомственное взаимодействие между Федеральными таможенной и налоговой службами.

Количество проверочных мероприятий со стороны таможенных органов увеличивается.



В настоящее время в отношении более 40 компаний проводятся таможенные проверки, в частности, по вопросам включения лицензионных и иных подобных платежей в таможенную стоимость.

Возможные риски по результатам проверок:

Доначисление таможенных платежей и пеней.



Привлечение к административной ответственности.



Возбуждение уголовных дел по факту неуплаты таможенных платежей.

Соглашение по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года:

Article 8. 1.	Статья 8. 1.
<p>(c) royalties and licence fees related to the goods being valued that the buyer must pay, either directly or indirectly, as a condition of sale of the goods being valued, to the extent that such royalties and fees are not included in the price actually paid or payable;</p>	<p>(с) роялти и лицензионные платежи, относящиеся к оцениваемым товарам, которые должен выплатить покупатель прямо или косвенно в качестве условия продажи оцениваемых товаров, в той мере, в какой такие роялти и платежи не включены в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате;</p>

Условия включения лицензионных платежей в таможенную стоимость товаров: при определении таможенной стоимости к цене сделки добавляются лицензионные и иные подобные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности (включая роялти и пр.), которые

1 условие

относятся к ввозимым
товарам

2 условие

прямо или косвенно
произвел или должен
произвести покупатель в
качестве условия продажи
ввозимых товаров для вывоза
на таможенную территорию
Союза

(п.п. 7 п. 1 статьи 40 ТК ЕАЭС)

Лицензионный платеж - выплата владельцу интеллектуальной собственности за право использования этой собственности в коммерческих целях.

Категории лицензионных платежей:

- Роялти (отчисления от дохода).
- Роялти (отчисления от стоимости, указанной в инвойсе).
- Паушальный (фиксированный) платеж – единовременная выплата компенсации.

Верховный суд о роялти - п. 17 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 26.11.2019 № 49:

- 17. Платежи за использование объектов интеллектуальной собственности (далее – роялти), не включенные в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за ввозимые товары, учитываются в качестве одного из дополнительных начислений к цене в соответствии со статьей 40 Таможенного кодекса при выполнении в совокупности двух требований: эти платежи относятся к ввозимым товарам и уплата роялти является условием продажи оцениваемых товаров (прямо или косвенно) для их вывоза на таможенную территорию Союза.
- При выполнении данных требований само по себе заключение договора с иным, чем продавец товара, правообладателем не препятствует включению уплачиваемых на основании такого договора роялти в соответствующем размере в таможенную стоимость оцениваемых товаров.

Рекомендация ЕЭК:

- Рекомендация Коллегии Евразийской экономической комиссии от 15.11.2016 N 20 «О Положении о добавлении лицензионных и иных подобных платежей за использование объектов интеллектуальной собственности к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары»

П. 8 Рекомендации 20: Относятся ли ЛП к ввозимым товарам?

- При определении того, относятся ли лицензионные платежи к оцениваемым (ввозимым) товарам, ключевым вопросом является не то, как рассчитывается сумма лицензионных платежей, а то, почему они уплачиваются и что именно покупатель (лицензиат) получает в обмен на их уплату.
- Наиболее распространенной ситуацией, когда лицензионные платежи могут рассматриваться как относящиеся к оцениваемым (ввозимым) товарам, является ситуация, при которой оцениваемые (ввозимые) товары содержат объект интеллектуальной собственности и (или) произведены с использованием объекта интеллектуальной собственности, в отношении которого предоставлены права по лицензионному договору.

П. 9 Рекомендации № 20: является ли уплата лицензионных платежей условием продажи оцениваемых (ввозимых) товаров ?

Факторы:

Перечень факторов (согласно пп. 7 п. 1 статьи 40 ТК ЕАЭС и п. 9 Рекомендаций)	Сведения о наличии / отсутствии факторов согласно документам
- наличие во внешнеэкономическом договоре (контракте) положений, касающихся уплаты лицензионных платежей;	Отсутствуют
- наличие в лицензионном договоре положений, касающихся продажи оцениваемых (ввозимых) товаров	Отсутствуют
- наличие во внешнеэкономическом договоре (контракте), и (или) в лицензионном договоре положения о возможности расторжения внешнеэкономического договора (контракта) в случае неуплаты покупателем (лицензиатом) правообладателю ЛП	Отсутствуют
- наличие в лицензионном договоре условия, запрещающего производителю (продавцу) изготавливать и (или) продавать покупателю товары, созданные с использованием объектов интеллектуальной собственности правообладателя, в случае неуплаты последнему соответствующего вознаграждения	Отсутствуют
- наличие в лицензионном договоре условия, позволяющего правообладателю осуществлять контроль за производством товаров или их продажей производителем (продавцом) покупателю (продажей товаров для вывоза на таможенную территорию Союза), который выходил бы за рамки контроля качества.	Отсутствуют

ГК РФ Статья 1465. Секрет производства (ноу-хау)

- 1. Секретом производства (ноу-хау) признаются сведения любого характера (производственные, технические, экономические, организационные и другие) о результатах интеллектуальной деятельности в научно-технической сфере и о способах осуществления профессиональной деятельности, имеющие действительную или потенциальную коммерческую ценность вследствие неизвестности их третьим лицам, если к таким сведениям у третьих лиц нет свободного доступа на законном основании и обладатель таких сведений принимает разумные меры для соблюдения их конфиденциальности, в том числе путем введения режима коммерческой тайны.

Раздел IV. Рекомендации № 20: лицензионные платежи за право использования секретов производства (ноу-хау):

19. Если секрет производства (ноу-хау) связан с производством продукции, выполнением работ, оказанием услуг на таможенной территории Союза с использованием ввозимых товаров (ингредиентов, компонентов, оборудования, инструментов и т.д.), решение о включении лицензионных платежей за использование секрета производства (ноу-хау) в таможенную стоимость ввозимых товаров принимается на основе изучения и анализа вопроса о том, установлено ли условиями использования секрета производства (ноу-хау) требование о приобретении и использовании ввозимых товаров в производстве продукции, при выполнении работ, оказании услуг.

Определение ВС № 302-ЭС20-9682 от 29.06.2020

При сборе конечного лицензионного продукта декларантом используются ввезенные товары, следовательно, уплачиваемое обществом лицензионное вознаграждение за каждый собранный таким способом лицензионный продукт относится к лицензионным платежам за право использования секрета производства (ноу-хау).

Таким образом, как указали суды, оно является и условием ввоза и реализации спорных товаров на таможенной территории Евразийского экономического союза, а, значит, подлежит добавлению к фактически уплаченной или подлежащей уплате цене ввозимого товара.

Дело № А74-1006/2019 от 19 сентября 2019 года

Поскольку материалы дела подтверждают факт приобретения комплектующих частей у обладателя исключительного права - компании «Becker Mining Systems AG» (контракт от 02.09.2019 №СХ-15/315М), для производства лицензионного продукта, учитывая, что полученный лицензионный продукт произведен обществом в рамках сублицензионного соглашения с использованием полученных от компании «Becker Mining Systems AG» знаний и документов, что заявителем и ОАО «СУЭК» уплачено установленное сублицензионным/лицензионным соглашением вознаграждение за каждую единицу произведенного продукта, арбитражный суд соглашается с выводом Хакасской таможни о необходимости включения лицензионного вознаграждения, установленного пунктом 8.1 сублицензионного соглашения, в таможенную стоимость ввозимых товаров.

Дело № А43-875/2020

- Общество и компания «PPG Industries Europe Sarl» являются взаимосвязанными лицами, что подтверждается сведениями Единого государственного реестра юридических лиц, в соответствии с которым компания «PPG Industries Europe Sarl» является учредителем ООО «ППГ Индастриз» с размером доли 99%.
- В 31 графе декларации на товары не заявлена информация о товарном знаке, тогда как согласно представленным декларантом фотографиям маркировки товаров, данная маркировка содержит изображения зарегистрированного на территории Российской Федерации товарного знака (PPG).
- В ответ на запрос таможенного органа декларант не представил какого-либо соглашения или иного документа, предоставляющего право пользования данным товарным знаком, ссылаясь в пояснениях на отсутствие таких документов.
- Согласно данным Российского агентства по патентам и товарным знакам правообладатель товарного знака «PPG» предоставляет его российскому лицу на основании лицензионного договора.

Дело №А56-75806/2020

- В случае, когда конкретный объект интеллектуальной собственности, за использование которого уплачиваются лицензионные платежи, ввозится на таможенную территорию на ввозимом товаре и является составной частью ввозимого товара, стоимость указанного объекта как неотъемлемой составляющей товара формирует более высокую коммерческую ценность товара для покупателя и продавца, соответственно, включается в цену, уплаченную или подлежащую уплате за ввозимый товар (стоимость сделки). На территории Российской Федерации покупатели спорного товара косвенно должны будут осуществлять его оплату с учетом затрат Общества на лицензионные платежи, подлежащие уплате правообладателю.
- Следовательно, лицензионные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности добавляются к ЦФУ и влияют на определение таможенной стоимости.

Дело № А62-3047/2019 «Эйвон Бьюти Продактс Компани»

- Обществом был выявлен факт заявления недостоверных сведений о величине лицензионных платежей, подлежащих включению в таможенную стоимость товаров, поскольку фактическая уплата лицензионных платежей была осуществлена Обществом по ставке 2% от суммы Чистых продаж, а не по ставке 6%, на применении которой настаивает таможенный орган.
- Отражение в таможенной декларации таможенной стоимости, определенной с учетом 6% ставки лицензионных платежей вместо 2%, фактически примененной при уплате лицензионных платежей в адрес иностранного правообладателя, повлекло за собой несоответствие сведений, заявленных в таможенной декларации, сведениям, которые подлежали указанию в данной декларации.
- Выявление указанного факта является законным основанием для внесения изменений и дополнений в декларации на товары на основании подпункта а) пункта 11 Порядка, утвержденного Решением № 289.

Дело № А40-162670/20-154-1200 от 07.12.2020 + 06.04.2021 9ААС

- Общество (ООО «Импорт Менеджмент» не уплачивает каких-либо лицензионных или иных платежей в адрес Disney; не является стороной Соглашения № 2133-171027; не производит лицензированную продукцию (в том числе Спорные товары). Уплата ЛП осуществляется АО «МТК «АЛИСА» и не являются условием продажи товаров (согласно контракту).
- Более того, ранее Таможенный орган в акте признает, что Общество не состоит в договорных отношениях с правообладателем товарного знака «PAWPATROL» и Общество не состоит в договорных отношениях с правообладателем товарного знака «DISNEY».
- Таким образом, содержание акта камеральной проверки является противоречивым и не соответствует фактическим обстоятельствам дела, что также свидетельствует о необоснованности вывода таможенного органа о необходимости включения лицензионных платежей в структуру таможенной стоимости Спорных товаров.

Таможенный представитель (постановление ФАС МО от 16.02.2021, дело № А41-26516/2020)

- Доказательств того, что сведения в спорную ДТ были внесены таможенным представителем не в соответствии с данными товаросопроводительных документов, представленных декларантом, таможней не представлено.

- В связи с этим, суд первой инстанции пришел к выводу о том, что общество, являясь таможенным представителем, не имело реальной возможности исполнить надлежащим образом возложенную на него указанными выше нормами права обязанность по достоверному декларированию поступившего в адрес декларанта товара, что свидетельствует об отсутствии в деянии общества состава вменяемого правонарушения, предусмотренного частью 2 статьи 16.2 КоАП РФ. Обществом при таможенном оформлении выполнены все зависящие от него меры по соблюдению правил и норм действующего таможенного законодательства.

Отложенное определение таможенной стоимости

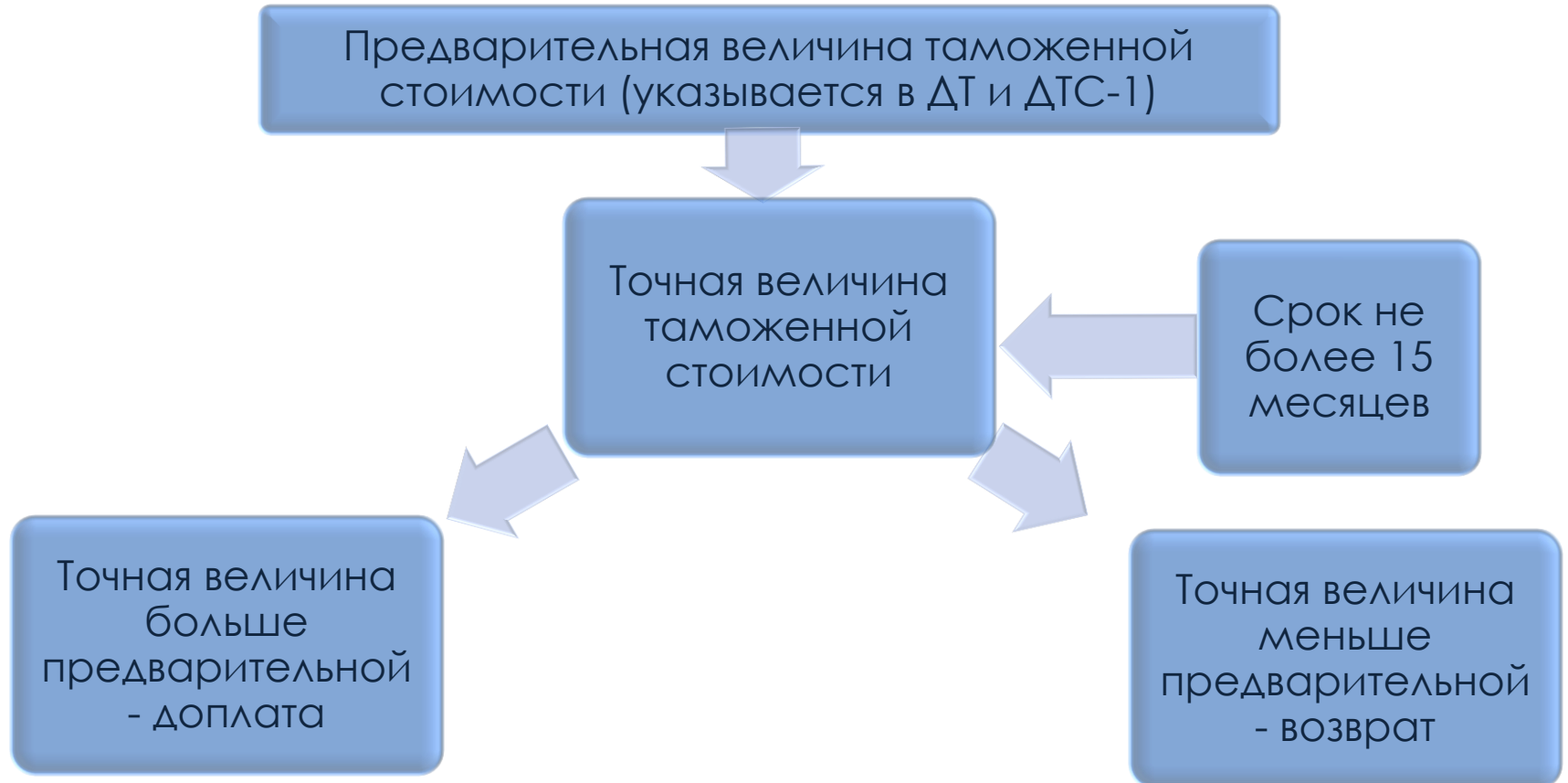
- ТК ЕАЭС (ст. 38): Порядок отложенного определения таможенной стоимости товаров, включающий в себя в том числе случаи отложенного определения таможенной стоимости товаров, особенности применения метода по стоимости сделки с ввозимыми товарами при использовании отложенного определения таможенной стоимости товаров, особенности заявления сведений о предварительной величине таможенной стоимости товаров, порядок и сроки заявления точной величины таможенной стоимости товаров, особенности контроля таможенной стоимости товаров, определяется Комиссией и законодательством государств-членов в случаях, предусмотренных Комиссией.

Отложенное определение таможенной стоимости

Решение Коллеги ЕЭК от 19.06.2018 № 103 - Порядок отложенного определения таможенной стоимости товаров:

- Возможность отложить определение и заявление точной величины таможенной стоимости на срок, не превышающий 15 месяцев со дня регистрации ДТ.
- Предварительная величина таможенной стоимости товаров, заявляется в ДТС, составленной по форме ДТС-1 и в декларации на товары. (в графе "Дополнительные данные" ДТС-1 декларантом указывается срок заявления точной величины таможенной стоимости товаров).
- Сведения, используемые для расчета предварительной и точной величин таможенной стоимости товаров, должны быть подтверждены документально.

Отложенное определение таможенной стоимости



Как минимизировать риски?

1

- Анализ условий сделки и лицензионного договора применительно к требованиям законодательства и рекомендации № 20

2

- Проведение внутреннего таможенного аудита, в том числе на предмет включения в таможенную стоимость лицензионных платежей



**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!
ВОПРОСЫ?**

Валентина Ионичева

**E-mail: info@just-skills.ru,
info@justlog.ru**

E-mail: vni@just-skills.ru

Tel.: +7 (915) 368-95-05

Tel.: +7 (499) 372-78-72

WWW.JUST-SKILLS.RU